



บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน)
SCAN INTER PUBLIC COMPANY LIMITED

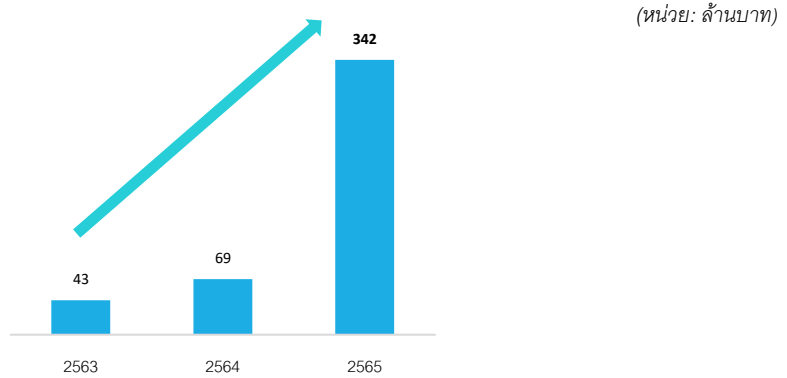
คำอธิบายและการวิเคราะห์
ผลการดำเนินงานของฝ่ายจัดการ
สำหรับงวดไตรมาส และงวดปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565

คำอธิบายและการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของฝ่ายจัดการมีวัตถุประสงค์ สำหรับการนำเสนอและอธิบายผลการดำเนินงานของบริษัท ซึ่งข้อมูลที่น่าเสนอไปนั้นอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ในอนาคต หากนักลงทุนมีคำถามหรือข้อสงสัยเพิ่มเติมประการใด สามารถติดต่อสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ฝ่ายนักลงทุนสัมพันธ์ โทรศัพท์ +(66)2-503-4116 Ext.104 หรืออีเมล ir@scan-inter.com

บทสรุปผู้บริหาร

ภาพรวมของผลการดำเนินงาน

กำไรเติบโตแบบ NEW HIGH



ภาพที่ 1: กำไรสุทธิ SCN (Net Profit)

กำไรในการดำเนินงานในรอบปี 2565 บริษัทสามารถสร้างผลการดำเนินงานที่เติบโตได้อย่างสุทธิ New High 342 ล้านบาท เติบโตขึ้นถึงร้อยละ 396 เทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อนหน้า สวนทางกับวิกฤติการณ์ที่เกิดขึ้น จากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 และภาวะเศรษฐกิจซบเซาทั่วโลก รวมถึงสามารถจ่ายเงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นได้อย่างต่อเนื่อง โดยมีปัจจัยสำคัญมาจากการที่บริษัทได้มีการขยายและปรับเปลี่ยนโครงสร้างของธุรกิจ เพื่อพร้อมต่อการเติบโตในอนาคต และมุ่งเน้นการลงทุนในธุรกิจพลังงานแสงอาทิตย์แบบติดตั้งบนหลังคา ตามแผนการพัฒนากำลังการผลิตไฟฟ้าของประเทศไทยที่ได้ให้ความสำคัญกับพลังงานหมุนเวียน และเพื่อสร้างผลกำไรที่ยั่งยืนให้กับบริษัท

เหตุการณ์สำคัญประจำปี 2565

SCN จับมือ 2 บริษัทพลังงานยักษ์ใหญ่ จากประเทศญี่ปุ่น ตอกย้ำความแข็งแกร่งธุรกิจ iCNG และสร้างความเชื่อมั่นในการเป็นผู้นำธุรกิจพลังงานก๊าซธรรมชาติของบริษัทฯ

SCN ประสบความสำเร็จในการจับมือกับบริษัทพลังงานยักษ์ใหญ่อันดับ 3 Toho Gas Company Limited (THG) และอันดับ 4 Shizuoka Gas Company Limited (SZG) จากประเทศญี่ปุ่น ในนามบริษัท เครือข่ายก๊าซ ไทย-ญี่ปุ่น จำกัด (TJN) จากความเชื่อมั่นของศักยภาพ SCN และธุรกิจ iCNG ที่เติบโต อย่างมีนัยสำคัญ

จึงทำให้มีการเปลี่ยนแปลง การรับรู้รายได้ของธุรกิจ iCNG จากการรับรู้รายได้แบบงบการเงินรวมเป็นการรับรู้ส่วนแบ่งกำไรเท่านั้น ตั้งแต่เดือน มกราคม ปี 2565 เป็นต้นไป และ ในปี 2565 ปริมาณการส่ง iCNG เป็น new high ตั้งแต่เริ่มธุรกิจ iCNG และมีเป้าหมายในการขยายฐานลูกค้าเพิ่มเป็น 10,000 MMBTU ต่อวัน

โครงการซื้อขายไฟฟ้าภาคเอกชน (Private PPA) จำหน่ายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์ (COD) เพิ่มขึ้นอีก 6 โครงการ รวมมีกำลังการผลิตในมือ 24 เมกะวัตต์ และยกย่องจากอัตราค่าไฟฟ้า (Ft) ที่ เพิ่มขึ้น 6,621.6 %

ปี 2565 โครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์แบบติดตั้งบนหลังคา COD เพิ่มอีก 6 โครงการ ทำให้ปัจจุบัน COD ไปแล้วรวม 24 โครงการ 18 เมกะวัตต์ จากกำลังการผลิตในมือทั้งหมดกว่า 24 เมกะวัตต์ นอกจากนี้ SCN ยังยกย่องอะไรที่เพิ่มขึ้นจากอัตราค่าไฟฟ้า (Ft) ที่สูงขึ้นถึง 6,621.6 %

นอกจากนี้ บริษัท สแกน แอดวานซ์ เพาเวอร์ จำกัด (SAP) ซึ่งเป็นบริษัทที่มีโครงการ Private PPA ทั้งหมด ซึ่งกำลังอยู่ในช่วงเตรียมพร้อมเพื่อเข้าตลาดหลักทรัพย์ จึงทำให้มีการตัดจำหน่ายสินทรัพย์สำหรับโครงการที่ไม่มีกรดำเนินการต่อออกทั้งหมด

การกลับมาอย่างยั่งยืนของธุรกิจรับเหมาก่อสร้าง (EPC)

บริษัทคว้งงาน EPC เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ชูโรงโดยชนะประมูลงานก่อสร้างปรับปรุงสถานีบริการน้ำมันขนาดใหญ่ จากบริษัท ปตท. น้ำมันและค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR มูลค่ากว่า 100 ล้านบาท ซึ่งเป็นธุรกิจในกลุ่มที่ไม่เกี่ยวกับก๊าซ (Non-Gas) และบริษัทฯ เล็งเห็นถึงการเติบโตของงาน EPC กลุ่ม Non-Gas นี้ในอนาคตเป็นอย่างมาก

นอกจากนี้บริษัทสามารถคว้งงานรับเหมาก่อสร้าง (EPC) ระบบผลิตไฟฟ้าจากแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Rooftop) จากลูกค้ารายใหม่มูลค่ากว่า 38 ล้านบาทในปี 2565

SCN รักษาตำแหน่งผู้นำด้านซ่อมบำรุงสถานีก๊าซธรรมชาติ (NGV) ทั่วประเทศ

บริษัทได้รับชัยชนะในการยื่นซองประมูลงาน และขยายพื้นที่ซ่อมบำรุงสถานี (NGV) จำนวน 183 สถานี ทั่วประเทศในเขตกรุงเทพ และปริมณฑล รวมถึงเขตภูมิภาค คิดเป็นร้อยละ 75 ของสัญญาซ่อมบำรุงสถานี (NGV) ทั้งหมด ระยะเวลาสัญญาทั้งหมด 2 ปี รวมมูลค่า สัญญากว่า 240 ล้านบาท โดยบริษัทเริ่มดำเนินงาน และรับรู้รายได้จากสัญญาใหม่นี้ตั้งแต่เดือนมกราคม 2566 เป็นต้นไป แสดงถึงศักยภาพ ความเป็นผู้นำของการผลิตและให้บริการด้านก๊าซธรรมชาติ (NGV) ที่ยังคงได้รับความไว้วางใจอย่างต่อเนื่องจาก ปตท.

สรุปผลการดำเนินงาน สำหรับงานไตรมาสที่ 4 และปี 2565

ตารางที่ 1: ข้อมูลทางการเงินที่สำคัญของบริษัท

(หน่วย: ล้านบาท)

ข้อมูลทางการเงินที่สำคัญ	Q3/2565	Q4/2565	%QoQ	YTD 2564	YTD 2565	%YoY
รายได้จากการขายและบริการ	343	386	12%	1,686	1,400	-17%
EBITDA	73	75	3%	314	569	81%
กำไรสุทธิ	21	18	-17%	69	342	396%
อัตรากำไร EBITDA (%)	21%	19%	-8%	19%	41%	118%

กำไรสุทธิแบบ NEW HIGH

กำไรสุทธิปี 2565 เท่ากับ 342 ล้านบาท (เพิ่มขึ้น 396%) และยังเป็นกำไรที่สูงที่สุดของบริษัท ถึงแม้จะมีการปรับการด้อยค่าของสินค้าคงเหลือให้สอดคล้องกับการดำเนินงานของบริษัท รวมถึงการตัดจำหน่ายโครงการที่เป็น non-perform ใน SAP เพื่อเตรียมพร้อมเข้าตลาดหลักทรัพย์ และผลกระทบจากสกุลเงินตราต่างประเทศ (USD) ทำให้กำไรสุทธิของ Q4/2565 ลดน้อยลง อย่างไรก็ตามบริษัทยังคงมีกำไรสุทธิสูงสุด ซึ่งปัจจัยที่สำคัญมาจาก 1) การเปลี่ยนแปลงโครงสร้างบริษัทโดยมีการจับมือกับบริษัทยักษ์ใหญ่อันดับ 3 Toho Gas Company Limited (THG) และอันดับ 4 Shizuoka Gas Company Limited (SZG) จากประเทศญี่ปุ่น อีกทั้งยังมี strategic partner มาร่วมลงทุนในบริษัท พีซีเอสซี จำกัด 2) การเติบโตของงาน EPC โครงการผลิตไฟฟ้าจากแสงอาทิตย์บนหลังคา เพิ่มมากขึ้น 3) การเติบโตของงาน EPC โครงการ Non-Gas จากบริษัท ปตท. น้ำมันและค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR 4) รายได้จากการบริการและรายรับดอกเบี้ยที่เพิ่มขึ้นจากบริษัทในเครือ

รายได้จากการขายและบริการ

รายได้จากการขายและบริการปี 2565 เท่ากับ 1,400 ล้านบาท (ลดลง 17%) สาเหตุหลักมาจาก 1) เปลี่ยนการรับรู้รายได้ของธุรกิจ iCNG มารับรู้แต่ส่วนแบ่งกำไรเท่านั้น หลังจากได้ร่วมทุนกับพันธมิตรจากญี่ปุ่น 2) การเปลี่ยนแปลงการบันทึกรายได้ตามมาตรฐานบัญชีใหม่ (IFRS16) ซึ่งเป็นการรับรู้รายได้จากการซื้อขายค่าไฟฟ้าในรูปแบบของสัญญาเช่า (โครงการผลิตไฟฟ้าจากแสงอาทิตย์) 3) ไม่มีรายได้จากธุรกิจ ICT ในปี 2565 เนื่องจากมีการจำหน่ายธุรกิจไปเมื่อต้นปี 2565

รายได้จากการขายและบริการ Q4/2022 เท่ากับ 386 ล้านบาท (เพิ่มขึ้น 12%) เนื่องจากรายได้จากการเติบโตของการจำหน่ายอะไหล่ทั้งที่เกี่ยวข้องกับก๊าซธรรมชาติ และรถโดยสารปรับอากาศ รวมไปถึงงาน EPC จากโครงการผลิตไฟฟ้าจากแสงอาทิตย์บนหลังคา และธุรกิจ non-gas ของ บริษัท ปตท. น้ำมันและค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR

โครงสร้างรายได้

ตารางที่ 2: โครงสร้างรายได้จำแนกตามประเภทธุรกิจ

(หน่วย: ล้านบาท)

ประเภทธุรกิจ	Q3/2565	Q4/2565	%QoQ	YTD 2564	YTD 2565	%YoY
ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ก๊าซธรรมชาติ	215	233	8%	1,066	867	-19%
ธุรกิจจำหน่ายรถยนต์ อะไหล่ และรถโดยสารปรับอากาศ	39	43	10%	140	162	16%
ธุรกิจพลังงานหมุนเวียน	14	27	86%	146	73	-50%
ธุรกิจขนส่งและอื่น ๆ	75	84	12%	335	297	-11%
รายได้จากการขายและบริการสุทธิ	343	386	12%	1,686	1,400	-17%

ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ก๊าซธรรมชาติ

รายได้จากธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ก๊าซธรรมชาติปี 2565 เท่ากับ 867 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 19%) เนื่องจากมีการเปลี่ยนแปลงการรับรู้รายได้ของธุรกิจ iCNG ภายหลังจากจับมือกับ SZG และ THG ในนามบริษัท เครือข่ายก๊าซไทย-ญี่ปุ่น จำกัด (TJN) การร่วมทุนของบริษัท เครือข่ายก๊าซไทย-ญี่ปุ่น จำกัด (TJN) กลายเป็นบริษัทร่วมค้าตั้งแต่เดือนมกราคม 2565 ดังนั้น จึงมิได้รับรู้รายได้จากการขายและบริการตั้งแต่นั้นเป็นต้นมา และรับรู้เป็นส่วนแบ่งกำไรจากกิจการร่วมค้าแทน

ธุรกิจจำหน่ายรถยนต์ อะไหล่ และรถโดยสารปรับอากาศ

รายได้จากธุรกิจจำหน่ายรถยนต์ อะไหล่ และรถโดยสารปรับอากาศสำหรับปี 2565 เท่ากับ 162 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 16) นอกจากบริษัทจะมีรายได้อย่างต่อเนื่องจากการซ่อมบำรุงรถโดยสารปรับอากาศ 489 คัน บริษัทยังรับรู้รายได้จากการจำหน่ายอะไหล่ (spare parts) ที่เติบโตมากขึ้นในปี 2565 อีกด้วย

ธุรกิจพลังงานหมุนเวียน

รายได้จากธุรกิจพลังงานหมุนเวียนสำหรับปี 2565 เท่ากับ 73 ล้านบาท ลดลง 73 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 50) เนื่องจากมีการเปลี่ยนแปลงการบันทึกรายได้ตามมาตรฐานบัญชีใหม่ (TFRS16) ซึ่งเป็นการรับรู้รายได้จากการซื้อขายค่าไฟฟ้าในรูปแบบของสัญญาเช่า

ในขณะที่ รายได้จากธุรกิจพลังงานหมุนเวียนสำหรับ Q4/2565 เท่ากับ 27 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 86) สาเหตุหลักมาจากบริษัทเริ่มรับเหมาก่อสร้าง (EPC) ระบบผลิตไฟฟ้าจากแสงอาทิตย์บนหลังคา (Solar Rooftop) โดย Q4/2565 สามารถรับรู้รายได้จากงาน EPC ได้ 13 ล้านบาท และยังมีงานที่ต้องส่งมอบในปี 2566 (Backlog) กว่า 25 ล้านบาท

ธุรกิจขนส่งและอื่น ๆ

รายได้จากธุรกิจขนส่งและอื่น ๆ สำหรับปี 2565 เท่ากับ 297 ล้านบาท ลดลง 38 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 11) สาเหตุหลักเกิดจากการเปลี่ยนแปลงการรับรู้รายได้ของ iCNG ที่กล่าวข้างต้น (นอกจากการขายก๊าซธรรมชาติแล้ว iCNG มีบริการขนส่งก๊าซธรรมชาติไปยังโรงงานอุตสาหกรรมด้วยเช่นกัน) และบริษัทได้จำหน่ายบริษัท ICT ออกไปเมื่อต้นปี 2565 จึงมิได้มีการรับรู้รายได้ ICT ในปี 2565

ในขณะที่ รายได้จากธุรกิจขนส่งและอื่น ๆ สำหรับ Q4/2022 เท่ากับ 84 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9 ล้านบาท (เพิ่มขึ้น ร้อยละ 12) สะท้อนให้เห็นถึงรายได้ที่เพิ่มขึ้นจากงาน EPC ที่ได้งานมามากขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งในปีปลายปี 2565 บริษัทยังชนะการประมูลงานก่อสร้างปรับปรุงสถานีบริการน้ำมันขนาดใหญ่ จากบริษัท ปตท. น้ำมันและค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR มูลค่ากว่า 100 ล้านบาท และจะทยอยรับรู้รายได้ในปี 2566

รายได้อื่น และค่าใช้จ่ายอื่น

รายได้อื่น ๆ

รายได้อื่น ๆ ในปี 2565 เท่ากับ 111 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 48 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 75) เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า สาเหตุหลักมาจากรายได้ดอกเบี้ยที่เพิ่มขึ้นจากบริษัทในเครือผู้ยืม และ รายได้อื่น ๆ ใน Q4/2022 เท่ากับ 41 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 63) เนื่องจากมีการรับรู้มูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ทางการเงิน สำหรับสิทธิในการขายหุ้นคืน (Options)

ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม

ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมปี 2565 เท่ากับ 49 ล้านบาท ลดลง 23 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 32) เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า สาเหตุหลักมาจาก 1) การหักการรับรู้รายได้ของ O&M จากการ COD ของบริษัท SAP เป็นจำนวนเงิน 12 ล้านบาท 2) SAP มีการตัดจำหน่ายโครงการที่เป็น non-perform ใน SAP ออกทั้งหมดเป็นจำนวน 11 ล้านบาท เพื่อเตรียมพร้อมในการเตรียมตัวเข้าตลาดหลักทรัพย์ 3) ผลกระทบจากสกุลเงินตราต่างประเทศ (USD) และในไตรมาส 4/2565 ของโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ ณ เมืองมินบู ประเทศเมียนมา

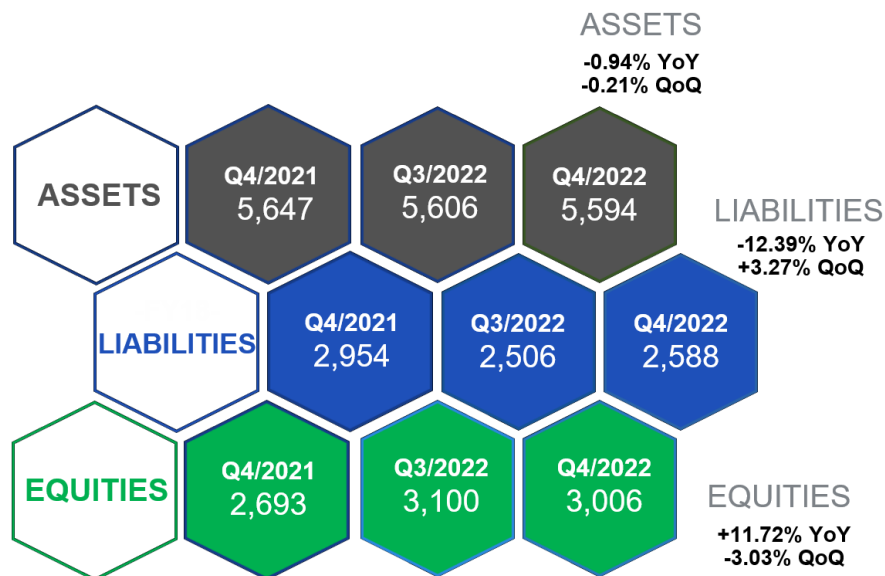
ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงินปี 2565 เท่ากับ 75 ล้านบาท ลดลง 4 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 5) เนื่องจากมีการจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินในปี 2565 เป็นจำนวนเงิน 250 ล้านบาท

การวิเคราะห์งบแสดงฐานะการเงินของกลุ่มบริษัท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 เปรียบเทียบกับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564

(หน่วย : ล้านบาท)



ภาพที่ 2: งบแสดงฐานะการเงินเปรียบเทียบ (แบบรายไตรมาส)

สาเหตุของการเปลี่ยนแปลงจากงบแสดงฐานะการเงินของกลุ่มบริษัท มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

- **สินทรัพย์รวม** สำหรับไตรมาส 4/2565 เท่ากับ 5,594 ล้านบาท โดยมีอัตราส่วนลดลงร้อยละ 0.94 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า และมีอัตราส่วนลดลงร้อยละ 0.21 เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า ซึ่งไม่ได้มีการเปลี่ยนแปลงอย่างเป็นสาระสำคัญ
- **หนี้สินรวม** สำหรับไตรมาส 4/2565 เท่ากับ 2,588 ล้านบาท ซึ่งมีอัตราส่วนลดลงร้อยละ 12.39 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า และมีอัตราส่วนเพิ่มขึ้นร้อยละ 3.27 เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า สาเหตุหลักเกิดจากบริษัทมีความสามารถในการบริหารจัดการและชำระหนี้สินให้แก่สถาบันการเงินได้เป็นอย่างดี
- **ส่วนของผู้ถือหุ้น** สำหรับไตรมาส 4/2565 เท่ากับ 3,006 ล้านบาท ซึ่งมีอัตราส่วนเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.72 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า สาเหตุหลักเกิดจากในไตรมาส 1/2565 บริษัทมีการจำหน่ายเงินลงทุนในบริษัททั้งหมด 3 บริษัท จึงมีผลให้ส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้น ได้แก่
 1. การจำหน่ายเงินลงทุนในบริษัท เครือข่ายก๊าซไทย-ญี่ปุ่น จำกัด (TJN) ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ให้แก่กิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน โดยกลุ่มบริษัทรับรู้กำไรจากการขาย และกำไรจากการเปลี่ยนสถานะเงินลงทุน เป็นจำนวนเงิน 120 ล้านบาท และ 178 ล้านบาท ตามลำดับ
 2. การจำหน่ายเงินลงทุนในบริษัท พีชเน็กซ์กรรม จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยร้อยละ 49 ให้แก่บุคคล และกิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน โดยกลุ่มบริษัทกำไรจากการเปลี่ยนสถานะเงินลงทุน เป็นจำนวนเงิน 23 ล้านบาท
 3. การจำหน่ายเงินลงทุนในบริษัท สแกนไอซีที จำกัด (ICT) ให้แก่กิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน โดยกลุ่มบริษัทกำไรจากการเปลี่ยนสถานะเงินลงทุน เป็นจำนวนเงิน 0.52 ล้านบาท

คำนิยาม

ขสมก.	องค์การขนส่งมวลชนกรุงเทพ
COD	จำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (Commercial Operation Date)
EPC	งานรับเหมาก่อสร้าง (Engineering Procurement Construction)
Private PPA	การซื้อขายไฟฟ้าภาคเอกชน (Private Power Purchase Agreement)
O&M	การปฏิบัติการและบำรุงรักษา (Operation and Maintenance)
iCNG	ธุรกิจก๊าซธรรมชาติอัดสำหรับอุตสาหกรรม (Industrial Compressed Natural Gas)
NGV	ก๊าซธรรมชาติสำหรับยานยนต์ (Natural Gas Vehicle)
PMS	ธุรกิจสถานีบริการก๊าซธรรมชาติหลักโดยเอกชน (Private Mother Station)
SCN	Scan Inter Public Company Limited
SAP	บริษัท สแกน แอดวานซ์ เพาเวอร์ จำกัด
SZG	Shizuoka Gas Company Limited
GEP	บริษัท กรีนเอิร์ธ พาวเวอร์ ประเทศไทย จำกัด
THG	Toho Gas Company Limited
TJN	บริษัท เครือข่ายก๊าซ ไทย-ญี่ปุ่น จำกัด
TFRS	Thai Financial Reporting Standards

Disclaimer

None of the Company makes any representation or warranty, express or implied, as to the accuracy or completeness of the information contained in this document or otherwise made available nor as to the reasonableness of any assumption contained herein or therein, and any liability therein (including in respect of any direct, indirect or consequential loss or damage) is expressly disclaimed. Nothing contained herein or therein is, or shall be relied upon as, a promise or representation, whether as to the past or the future and no reliance, in whole or in part, should be placed on the fairness, accuracy, completeness or correctness of the information contained herein. Further, nothing in this document should be construed as constituting legal, business, tax or financial advice. This material contains "forward-looking" statements that relate to future events, which are, by their nature, subject to significant risks and uncertainties. These forward-looking statements reflect our current views with respect to future events and are not a guarantee of future performance. Actual results may differ materially from information contained in these forward-looking statements as a result of a number of factors. We do not undertake to update our forward-looking statements to reflect future events or circumstances. The information in these materials is provided as at the date of this document and is subject to change without notice.